



В связи с увеличением отдела продаж, приглашаем на работу:

Менеджера по продажам!

Наши условия:

- Финансовая независимость! Средний уровень заработной платы на этой позиции от 18000 до 40000 руб.
- Работа в крупной Федеральной компании с 27-летней историей;
- Фиксированный оклад 15000 руб. +премиальный % от продаж
- Безусловное соблюдение ТК РФ;
- Рекламная поддержка, ежедневно приносящая новых клиентов;
- Дружный молодой коллектив профессионалов;
- Скидки на продукцию компании;



Ваши задачи:

- Работа с входящим потоком клиентов;
- Консультирование по продукции, заключение договоров, прием заявок;
- Ежедневное ведение клиентской базы CRM (входящие/исходящие звонки, деловая переписка);
- Техническая поддержка, расчеты по материалам;
- Сопровождение продаж.



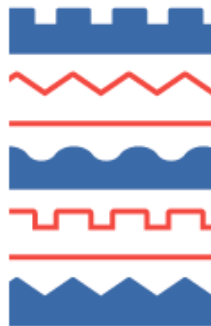
Требования:

- Желание хорошо зарабатывать;
- Грамотная речь;
- Презентабельный внешний вид;
- Умение правильно и логично излагать свои мысли;
- Хорошие коммуникативные навыки;
- Доброжелательность;
- Стрессоустойчивость.



Чему мы Вас научим:

- Продавать, используя современные методики;
- Вести крупные сделки;
- Анализировать и планировать личные продажи;
- А, так же, погрузим Вас в мир производимых нами материалов.



Наш график работы:

- Пн – Пт: 9.00 до 18.00,
- Субб: 9.00-14.00 + 2 дополнительных выходных в месяц



Собеседование состоится после подачи резюме. Срок подачи резюме до 15 декабря 2017 г.



Стандартный срок рассмотрения резюме - 14 дней. Если Ваш опыт работы и пожелания соответствуют требованиям и возможностям Компании - мы свяжемся с Вами по указанным контактам в течение двух недель. Отсутствие ответа в течение двух недель означает, что, к сожалению, на сегодня у нас нет подходящих вакансий. При этом Ваше резюме будет сохранено в нашей базе данных и если подходящая вакансия появится в последующем, мы предложим ее Вам для рассмотрения.